



FOROS TLC

OPORTUNIDADES REALES PARA EL SECTOR PRODUCTIVO

SANTANDER

Hernando José Gómez Restrepo
Oficina para el Aprovechamiento del TLC con Estados Unidos
Abril de 2012

CONTENIDO

1. **Marco general TLC con Estados Unidos**
2. Aprovechamiento del TLC en Santander
3. Agenda de trabajo para Santander (ya iniciada)

EL PROCESO

2004-2005

2006

2007-2008

2009-2010

2011-2012

Construcción

A.I.:

- Participaron: sector privado, gobiernos nacional y locales, academia, actores políticos y ciudadanos
- 96 foros
- 1.638 reuniones con 36.651 asistentes
- 151 talleres sectoriales

Validación:

- Las Agendas Internas regionales se validaron con alcaldes y congresistas

Política de Competitividad

Se crea la CNC y se establece el SNC

Se crean las **Comisión Regionales de Competitividad**

Incorporación

A.I. en:

- PND 06-10
- Planes regionales de desarrollo

Se crea el **Consejo Privado de Competitividad**

Se elaboran y empiezan a ejecutar los **Planes Reg. de Comp.**

Actualización Política de Competitividad

PND 2010-2014:

- Política de Innovación
- Unidad de Desarrollo Bancóldex
- Contratos Plan

Consolidación **Programa de Transformación Productiva**
-12 sectores-

SNC e **Innovación**

Reforma Regalías y LOOT

ENTRADA EN VIGOR (15 MAY)

APROVECHAMIENTO

TLC CON ESTADOS UNIDOS: CONTENIDO

▪ Libre Comercio con el mercado de Estados Unidos

- **Exportaciones:** 99,9% de productos industriales con acceso inmediato
- **Importaciones:** 81,8% de productos de EEUU con acceso inmediato, de los cuales 92,5% no son producidos en Colombia

▪ Mecanismos de protección para productos sensibles en sectores como arroz, avícola, leche, maíz, entre otros:

- Plazos de desgravación progresiva
- Plazos de gracia
- Cuotas de importación
- Salvaguardas especiales automáticas

▪ Servicios

- Eliminación de barreras de acceso para servicios
- Establecimiento de reservas (ej. cultura, estabilidad macroeconómica)
- Eliminación de medidas disconformes

TLC CON ESTADOS UNIDOS: CONTENIDO

▪ Inversión

- Garantías recíprocas y marco jurídico justo y transparente

▪ Compras públicas

- Acceso de empresas colombianas a compras públicas de Estados Unidos
- Preferencia pymes para contratos por montos más bajos

▪ Propiedad intelectual

- Acceso a medicamentos, tecnología y conocimiento

▪ Barreras no arancelarias

- Mecanismos de cooperación y transparencia para normas y reglamentos técnicos y medidas sanitarias y fitosanitarias
- Reglas de origen (plataforma exportadora de IED)
- Procedimiento aduaneros simplificados
- Defensa comercial para medidas de salvaguardia y medidas antidumping

▪ Otros:

- Asuntos laborales, Asuntos ambientales, Acuerdos de cooperación

LÍNEAS DE ACCIÓN TLC CON EEUU

ÁREAS DE ACCIÓN

Implementación
Líderes
Mincomercio
Mintrabajo

- Ajustes normativos
- Irritantes comerciales
- Compromisos laboral

✓ 15 MAYO

Adecuación
institucional
Líderes Altas
Consejerías

- Invima
- ICA
- Aduanas
- MCIT (ej. reglamentos técnicos)
- MT (ej. puertos, logística)

Aprovechamiento
Lider Oficina TLC

- Sectorial (regulatorio, normativo, bienes públicos específicos)
- Regional (desarrollo de clústers)

APROVECHAMIENTO DEL TLC CON EEUU

AÑO SIGUIENTE A ENTRADA EN VIGENCIA DE TLC CON EEUU

**Crecimiento
exportaciones a EEUU**

**Algunos sectores con
alto crecimiento**

| | | |
|----------------------------|------------|--|
| PERÚ (09) | 25% | Fertilizantes, aceites y grasas, estructuras de acero, tintas, alimentos para animales, metalmecánica |
| CENTRO-AMÉRICA (06) | 47% | Confecciones, Papel y cartón, Barras de hierro y acero, Autopartes, Químicos, Equipo de calefacción o refrigeración |
| COSTA RICA (09) | 41% | Microcircuitos, aparatos eléctricos, frutas y verduras, llantas de caucho, azúcar, muebles, artículos de plástico, autopartes, motores |
| MÉXICO (94) | 28% | Embarcaciones, cereales, partes de máquinas de ingeniería civil, azúcar, algodón, fertilizantes, secciones y varillas de hierro o acero |

APROVECHAMIENTO DEL TLC CON EEUU

Ejemplo Perú -Nuevos productos-

- En los dos años de vigencia del TLC de Perú con EEUU se registraron 418 nuevos productos (2% de las exportaciones a EEUU) de los cuales el 96% son productos no tradicionales
- Destacan sectores metalmecánico, químico y textil

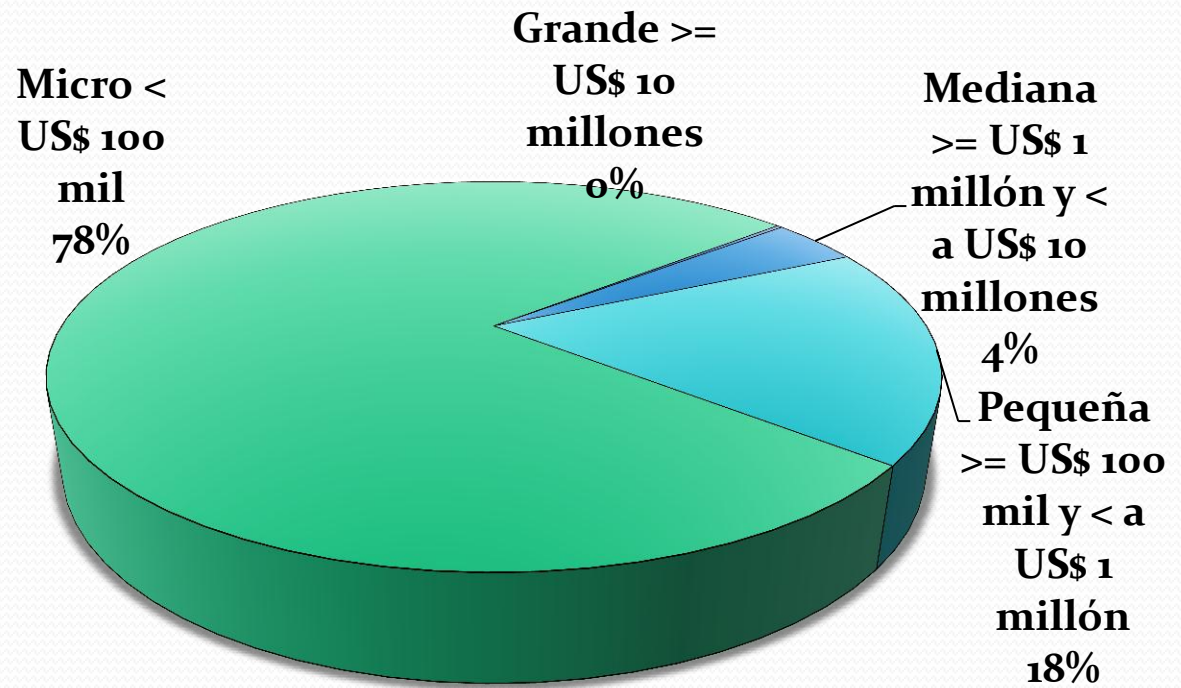
| Periodo de vigencia : Febrero 2009-Enero 2011 | |
|---|-----------------|
| Sector | Nº de productos |
| Tradicional | 16 |
| Agrícola | 3 |
| Minero | 1 |
| Petróleo/gas natural/derivados | 12 |
| No Tradicional | 402 |
| Agropecuario | 41 |
| Artesanías | 1 |
| Maderas y papeles | 16 |
| Metal-mecánico | 135 |
| Minería no metálica | 21 |
| Pesquero | 7 |
| Pieles y cueros | 2 |
| Químico | 82 |
| Siderometalúrgico | 18 |
| Textil | 48 |
| Varios (inc. Joyería) | 31 |
| Total | 418 |

APROVECHAMIENTO DEL TLC CON EEUU

Ejemplo Perú -Nuevas empresas exportadoras-

- A partir de la entrada en vigencia del TLC con EEUU se registran 1312 nuevas empresas exportadoras
- 96% de las nuevas empresas son pequeñas y microempresas (PYMES)

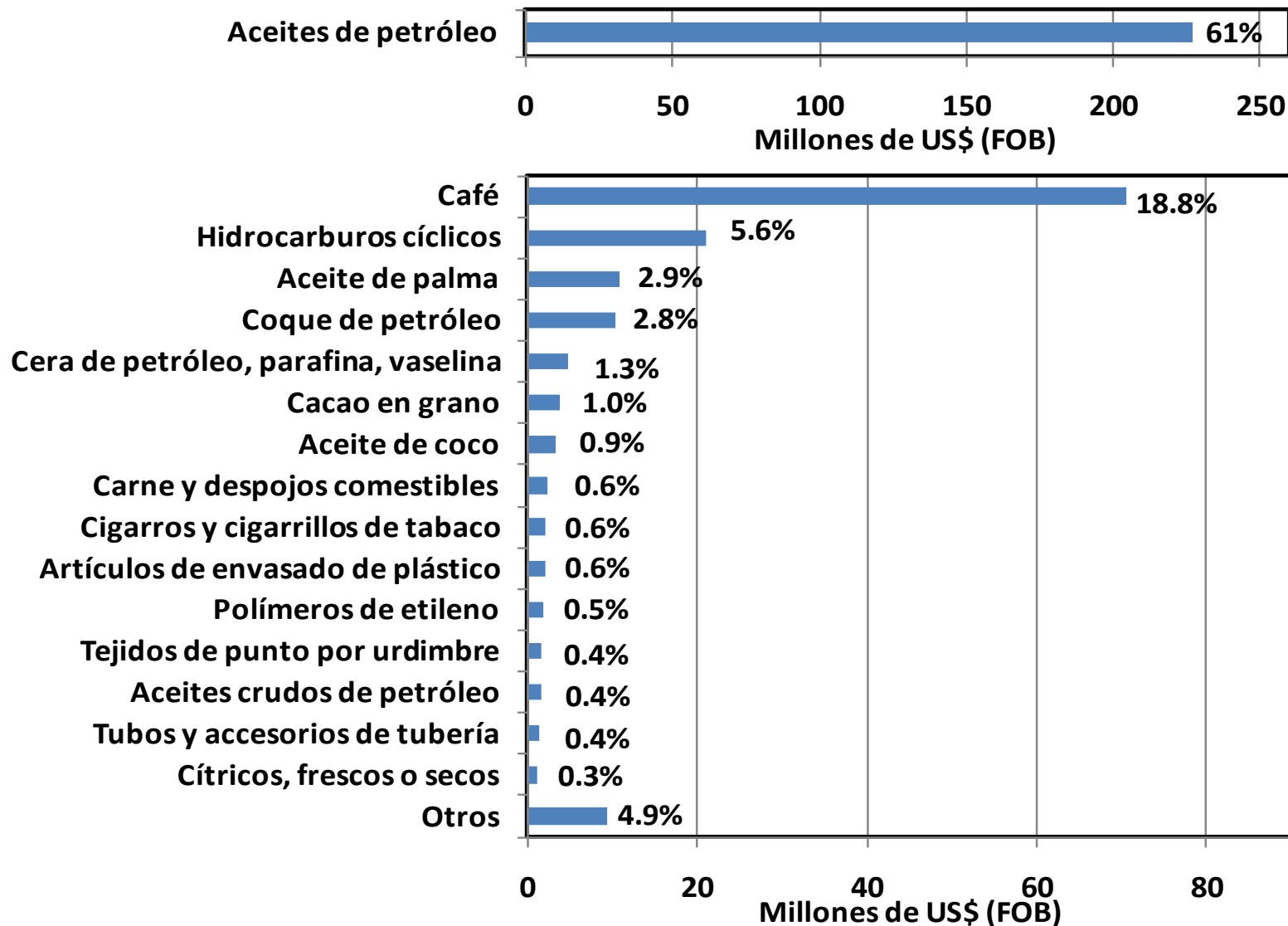
Perú: Nuevas empresas exportadoras 1^{er} y 2^o año vigencia TLC con EEUU



CONTENIDO

1. Marco general TLC con Estados Unidos
2. **Aprovechamiento del TLC en Santander**
3. Agenda de trabajo para Santander (ya iniciada)

EXPORTACIONES SANTANDER (US\$ MILLONES), 2010

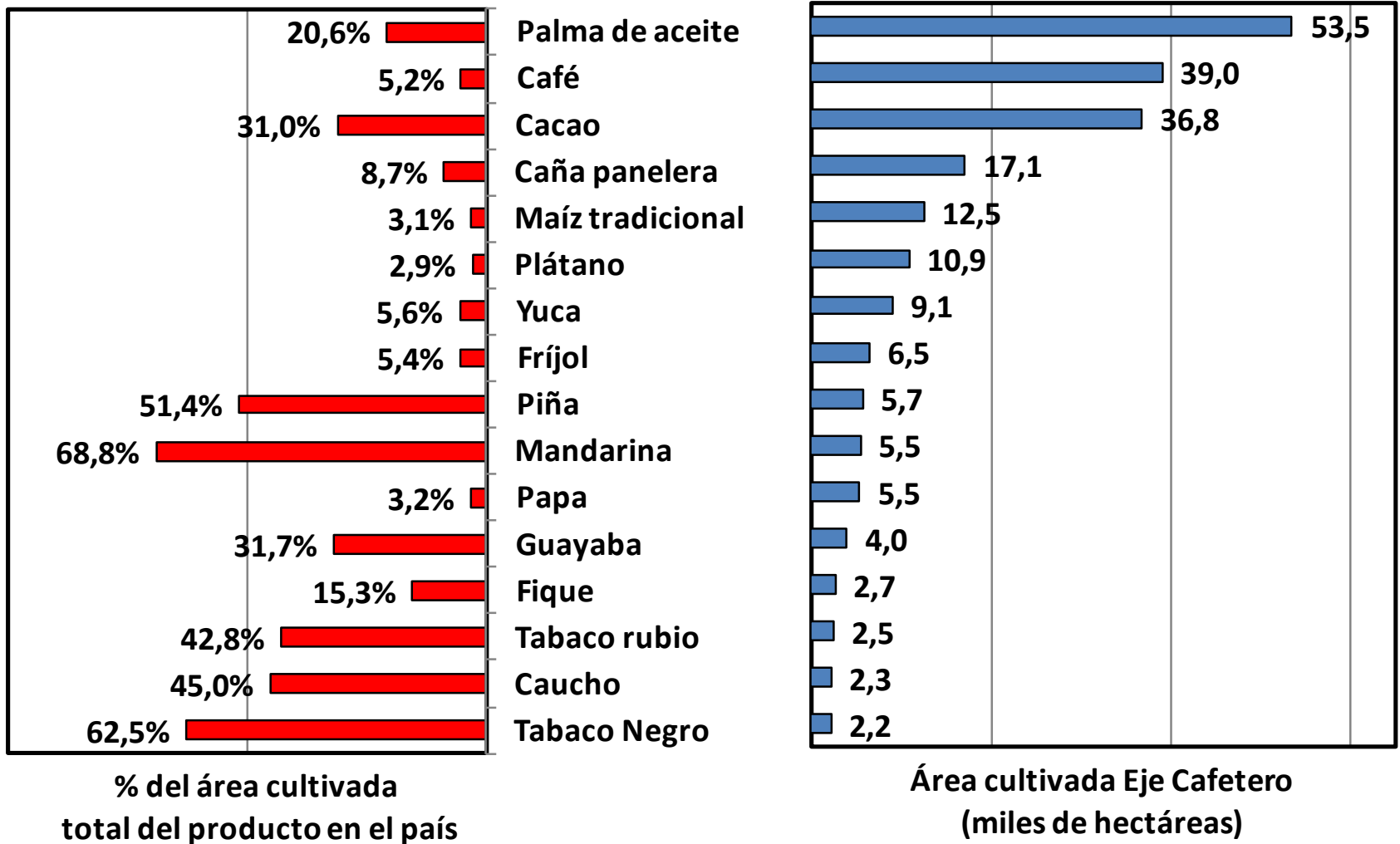




AGRICULTURA

SANTANDER HOY

ÁREA CULTIVADA POR PRODUCTO (total y % de total nacional), 2010



ALGUNOS PRODUCTOS POTENCIALES SANTANDER

CONDICIONES DE ACCESO DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS

| Producto | Produccion Santander 2010 (toneladas) | Condición de acceso | ¿Existencia en el país de protocolos para mejorar cultivos? | ¿Estratégico? * |
|-----------|---------------------------------------|---------------------|---|-----------------|
| Piña | 239.130 | CON ACCESO | SÍ | SÍ |
| Yuca | 87.434 | CON ACCESO | NO | NO |
| Mandarina | 73.731 | CON ACCESO | SÍ | NO |
| Tomate | 36.988 | ACCESO SOLICITADO | SÍ | SÍ |
| Naranja | 21.865 | CON ACCESO | SÍ | NO |
| Mora | 17.378 | CON ACCESO | SÍ | NO |
| Aguacate | 12.406 | ACCESO SOLICITADO | SÍ | SÍ |
| Limón | 9.629 | CON ACCESO | SÍ | NO |
| Papaya | 8.198 | CON ACCESO | SÍ | NO |
| Frijol | 7.742 | CON ACCESO | SÍ | NO |
| Melón | 7.460 | ACCESO SOLICITADO | SÍ | SÍ |
| Maracuyá | 6.181 | ACCESO SOLICITADO | SÍ | NO |
| Pimentón | 5.776 | ACCESO SOLICITADO | SÍ | SÍ |
| Banano | 5.604 | CON ACCESO | SÍ | SÍ |
| Patilla | 4.730 | ACCESO SOLICITADO | NO | NO |

* 1) Valor de importación mayor a 100 millones de dolares; y 2) Crecimiento promedio de las importaciones mayor a 10%. Período: 2009-2011

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA EL SECTOR AGROPECUARIO: SANTANDER

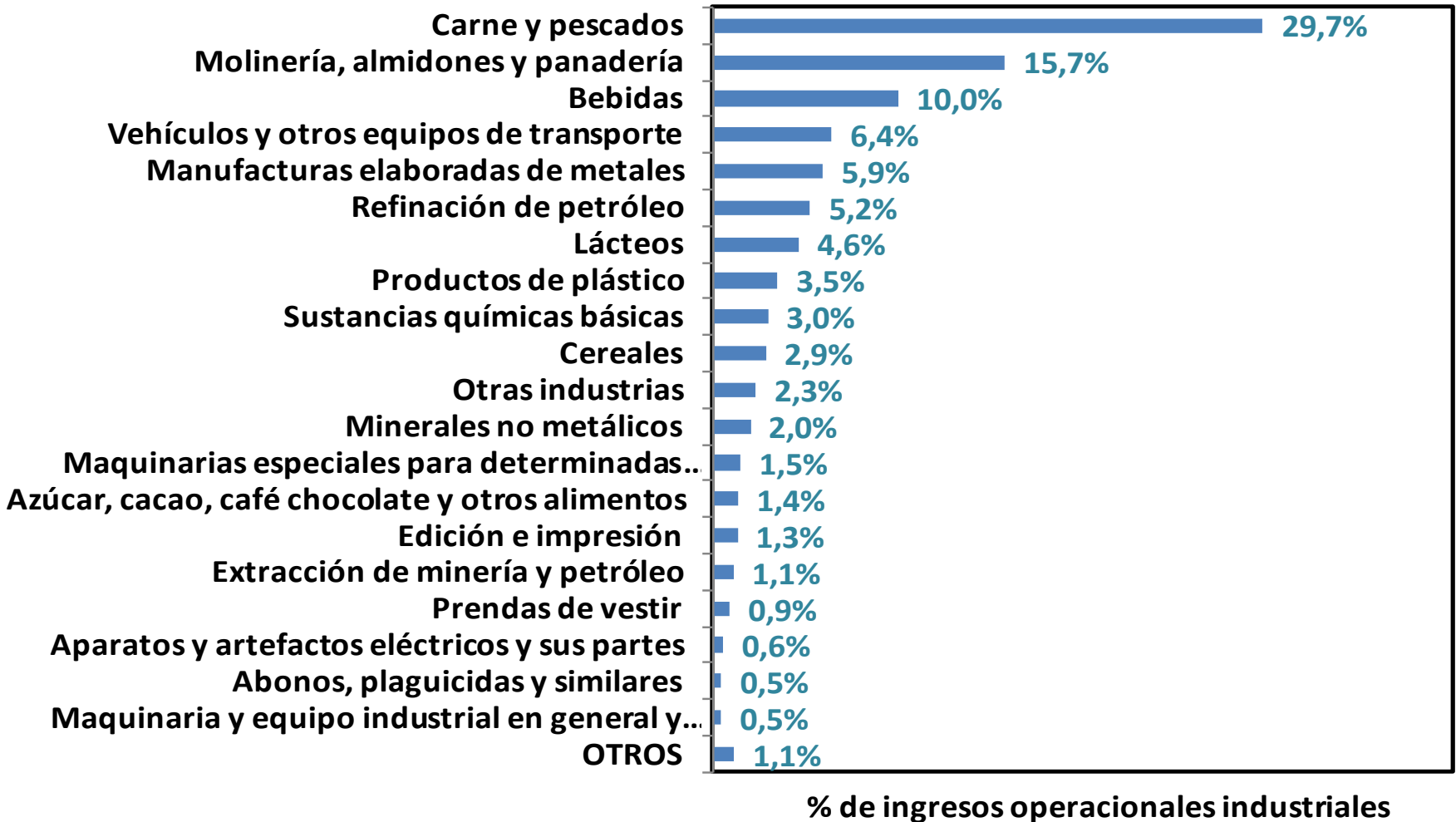
- Paquetes tecnológicos para productos estratégicos*
- Fortalecimiento del ICA*
- Reconocimiento de zonas para la exportación de frutas y hortalizas hacia Estados Unidos por parte de APHIS
- Export Trading Company caso Pollo y protocolos sanitarios*
- Administración de contingentes (sistema en línea, información disponible para empresas sobre contingente)*
- Ejecución de vías terciarias críticas para el sector



INDUSTRIA

SANTANDER HOY

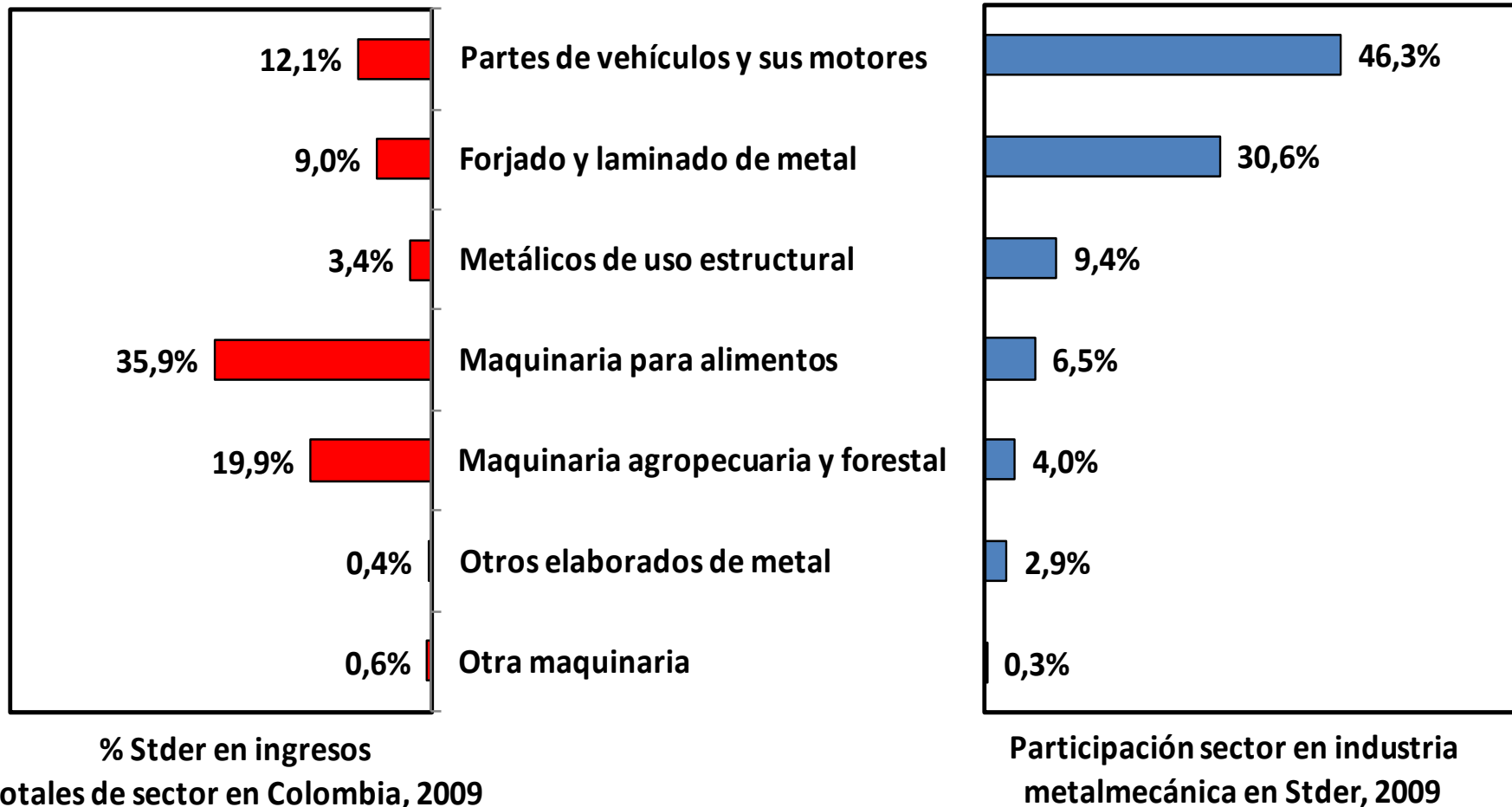
Ingresos industriales Santander (% del total), 2009



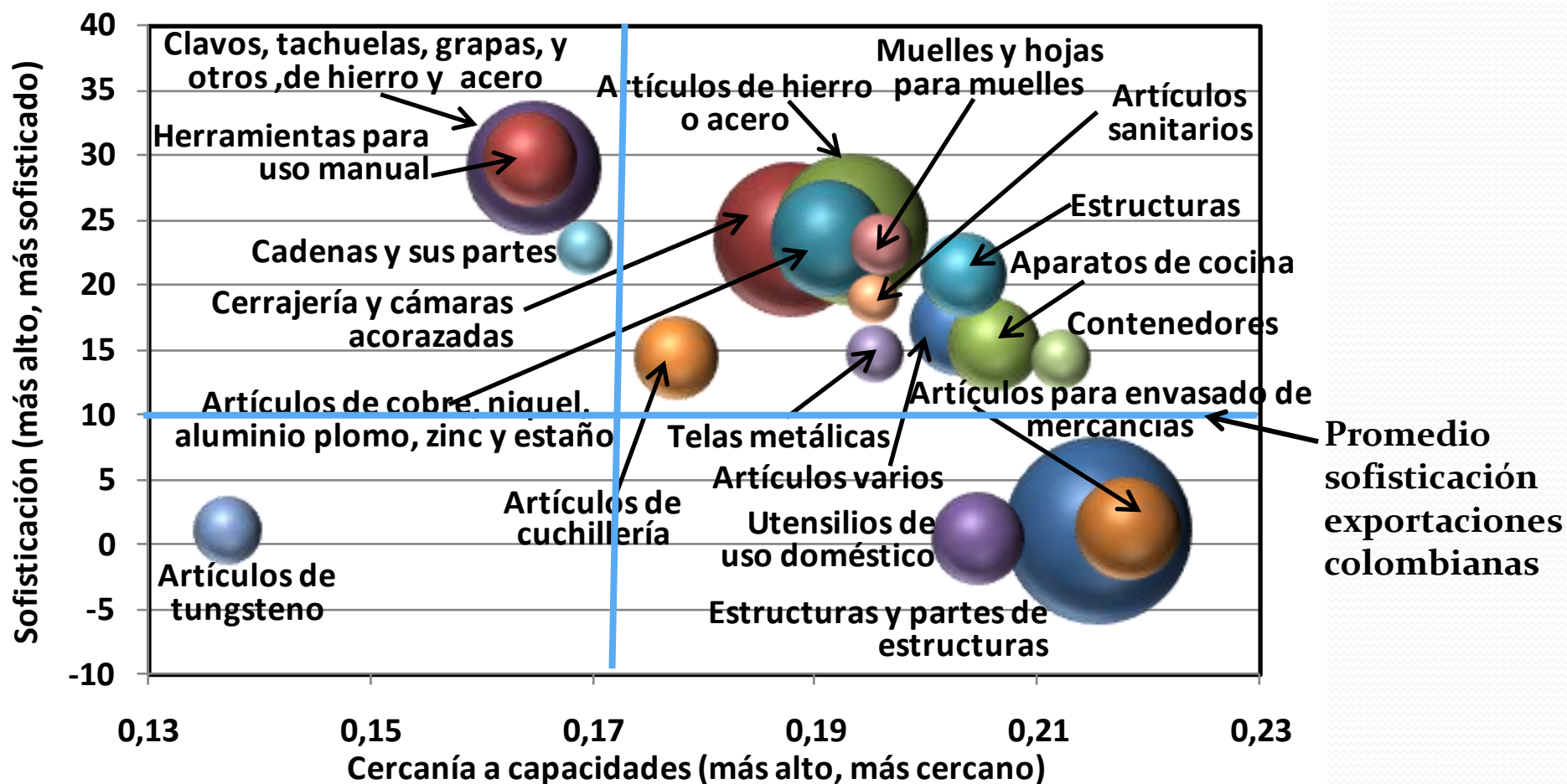
ALGUNAS INDUSTRIAS ESTRATÉGICAS PARA SANTANDER

- Alimentos (sector avícola, aceites y grasas, molinería)
- Alimentos balanceados
- Metalmecánica
- Textiles y calzado
- Petroquímica

Ej. METALMECÁNICA: INGRESOS SANTANDER (participación en Stder y en total nacional), 2009



Ej. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL PRODUCTOS ESTRATÉGICOS, 2009



EJ. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL

ALGUNOS ENCADENAMIENTOS HACIA ATRÁS*, 2009

Artículos de ferretería

Chapa de hierro o acero laminada (9,3%), Barras y varillas de hierro o acero (2,6%), Latón (2,4%), Flejes, láminas y otros cortes de hierro (1,9%), Zinc en bloques (1,7%), otros

Barricas y tambores de metal

Chapa de hierro o acero laminada en caliente (26,1%), laminada en frío (5,2%), chapa de aceros especiales (2,4%), Polietileno (2,4%), Accesorios de fontanería (2,2%), otros

Elementos estructurales metálicos

Chapa de hierro o acero galvanizada (6,6%), Ángulos de hierro o acero laminados en caliente (5,6%), en frío (2,6%), Barras en sección circular (1,7%), Tubos galvanizados (1,6%), otros

Elementos de taller para calderas

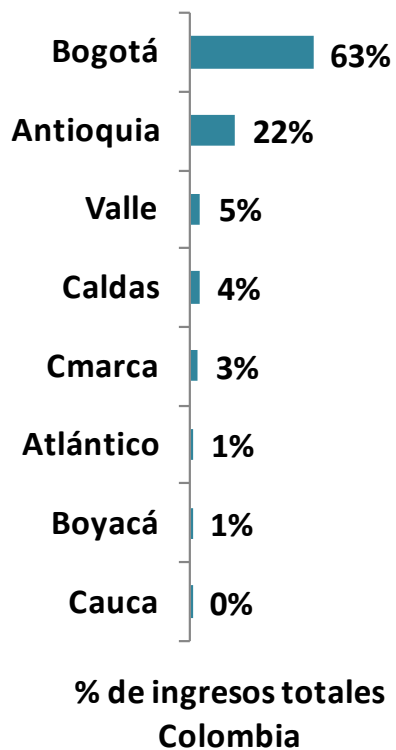
Tubos de hierro galvanizados (4,1%), Chapa de hierro o acero laminada en frío (4,0%), Chapa galvanizada (3,3%), Soldadura eléctrica (3,3%), Chapa de acero inoxidable (3,1%), otros

Muelles de acero

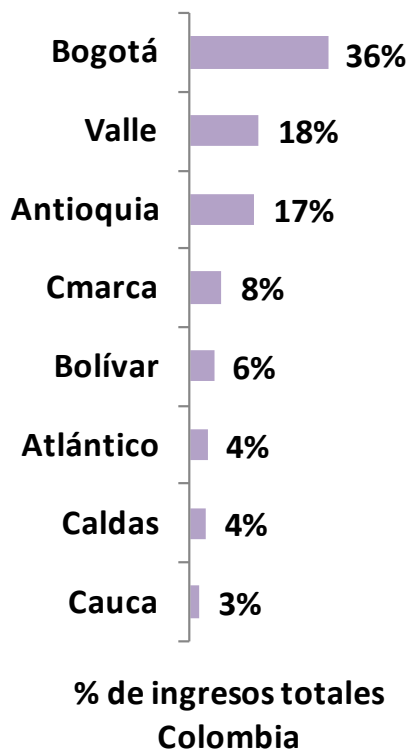
Chapa de acero laminada en caliente (36,8%), Barras y varillas de hierro o acero sección circular (1,2%), Pinturas de protección industrial (0,9%), Bujes metálicos (0,9%), otros

Ej. METALMECÁNICA: REGIONES CADENA PRODUCTIVA, 2009

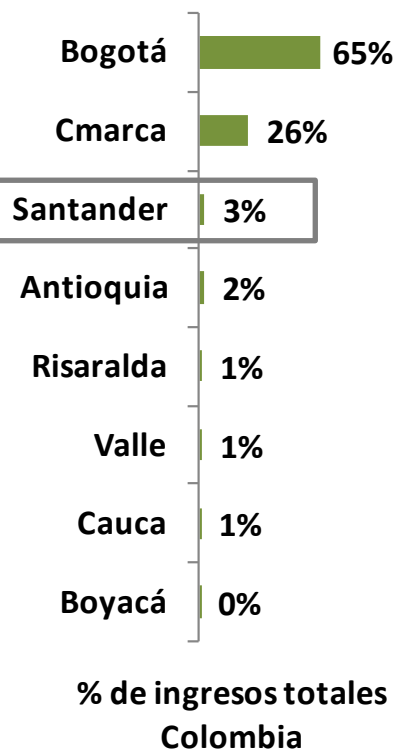
Industrias metálicas básicas



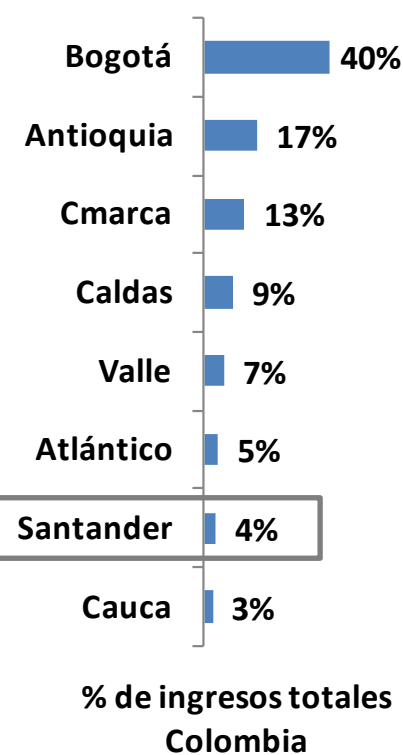
Elaborados de metal



Automotores y autopartes



Maquinaria y equipo



EJ. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL

TODAS LAS OCUPACIONES 2010

| Nombre ocupación | Participación en el empleo (%) | Salario promedio anual (US\$) |
|---|--------------------------------|-------------------------------|
| Ensambladores de equipo | 8,31% | 29.045 |
| Operadores de máquinas de corte de metal | 5,90% | 30.665 |
| Maquinistas | 4,62% | 39.000 |
| Supervisores de producción | 4,02% | 56.868 |
| Soldadores, cortadores y estañadores de latón | 3,53% | 34.990 |
| Examinadores y tomadores de muestras | 3,23% | 36.283 |
| Operadores de maquinas-herramientas de metal por computador | 3,22% | 34.178 |
| Operadores de máquinas-herramienta de lijar y pulir metal | 2,32% | 31.758 |
| Oficinistas de despacho, recibo, tráfico | 2,12% | 31.918 |
| Representantes de ventas mayoristas | 2,04% | 66.515 |
| Otros | 60,69% | |

EJ. PRODUCTOS ELABORADOS DE METAL

OCUPACIONES PROFESIONALES 2010

| Nombre ocupación | Participación en el empleo (%) | Salario promedio anual (US\$) |
|---|--------------------------------|-------------------------------|
| Ingenieros mecánicos | 1,78% | 70.845 |
| Gerentes generales y de operaciones | 1,72% | 124.655 |
| Ingenieros industriales | 1,37% | 69.588 |
| Gerentes de producción industrial | 1,19% | 91.065 |
| Agentes de compras | 0,92% | 54.035 |
| Contadores y auditores | 0,70% | 65.900 |
| Delineantes de sistemas mecánicos | 0,64% | 49.538 |
| Directores de arquitectura e ingeniería | 0,52% | 104.493 |
| Gerentes de ventas | 0,47% | 112.880 |
| Estimadores de costos | 0,45% | 56.670 |
| Otros ingenieros | 0,41% | 80.433 |

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA LA INDUSTRIA: SANTANDER

- Infraestructura y logística
 - Vías de acceso al Río Magdalena*
 - Navegabilidad del Río Magdalena*
- Eficiencia en puertos y aduanas (puertos Caribe)*
 - Capacitación funcionarios Dian (instructivos y criterios unificados)
 - Servicios 24-7
 - Definición de scanners
 - Administración del riesgo (indicadores de gestión, sistema Muisca)
 - Coordinación institucional y protocolos unificados de inspección
 - Vías de acceso a puertos e infraestructura de cargue y descargue
- Certificaciones de productos y procesos* (con apoyo de Innpulsa), y expedición de reglamentos técnicos*

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA LA INDUSTRIA: SANTANDER

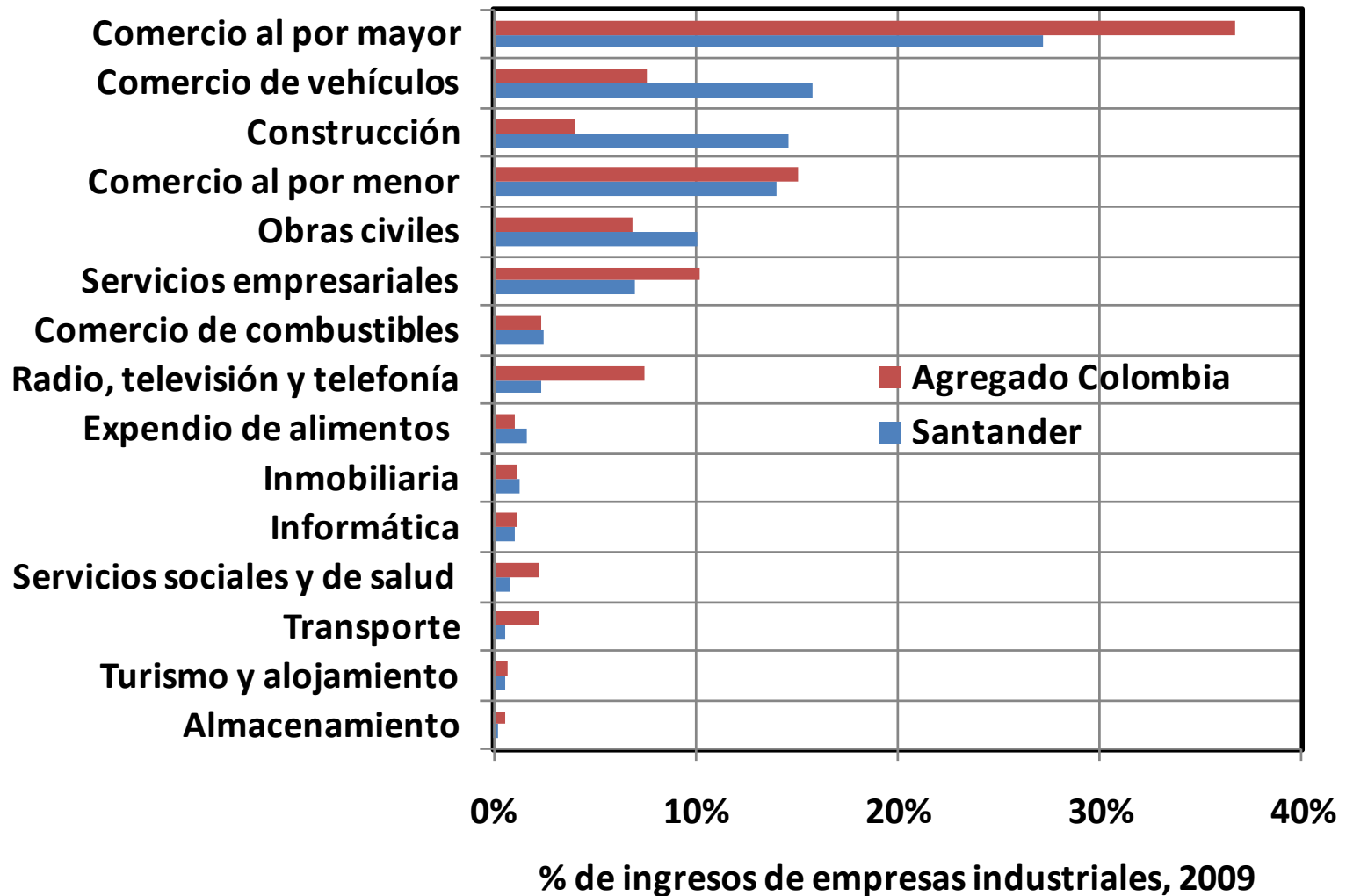
- Certificación de laboratorios
- Acompañamiento y normatividad certificados de origen
- Puesta en marcha del Instituto Nacional de Metrología
- Fortalecimiento del INVIMA*
- Flexibilizar y agilizar expedición de visas de trabajo*
- Estrategias de coaching para modernización de empresas*
- Disminución de costos de energía y gas
- Fortalecimiento de las mesas sectoriales/regionales del SENA*



SERVICIOS

SANTANDER HOY

Ingresos empresas de servicios Santander y Colombia (% del total), 2009



ALGUNOS SECTORES ESTRATÉGICOS PARA SANTANDER

1. **Servicios de salud**
2. **Servicios petroleros**
3. **Turismo**
4. **BPO y servicios tercerizados a distancia (ej. servicios de ingeniería)**

ALGUNOS TEMAS CRÍTICOS PARA LOS SECTORES DE SERVICIOS: SANTANDER

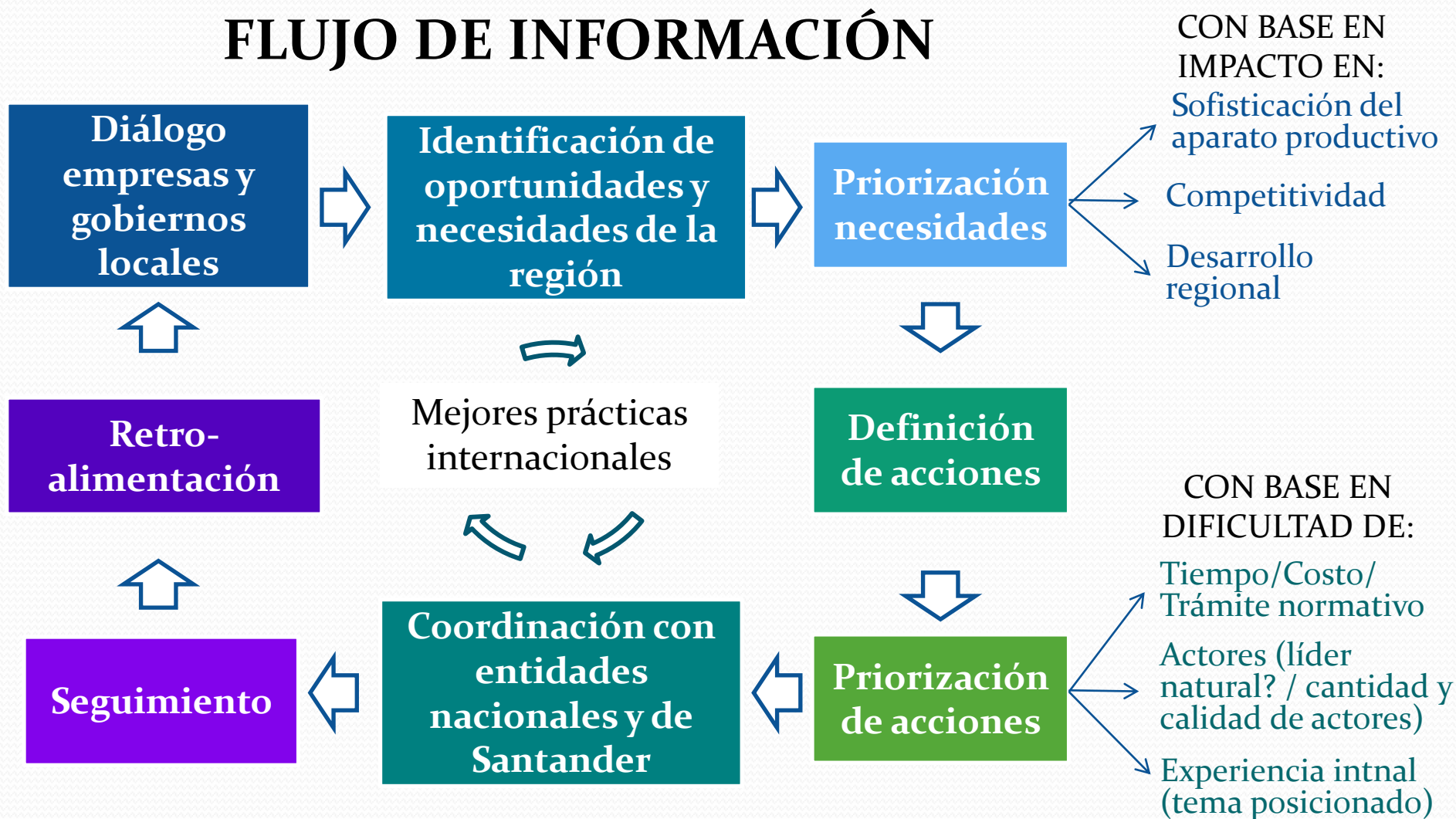
- Certificación de competencias laborales*
- Homologación de títulos en estados estratégicos de EEUU*
- Estrategia de bilingüismo*
- Uso de TIC y difusión de comercio electrónico
- Marco Nacional de Cualificaciones
- Sistema Nacional de Certificación de Competencias Laborales
- Programas de coaching y apoyo para las pymes*
- Fortalecer las mesas sectoriales/regionales del SENA*

CONTENIDO

1. Marco general y oportunidades TLC con Estados Unidos
2. Aprovechamiento del TLC en Santander
3. **Agenda de trabajo para Santander (ya iniciada)**

Agenda de trabajo Santander

FLUJO DE INFORMACIÓN





**Prosperidad
para todos**